

戎耀甬城 就创未来

崔建明：在创业“新战场”展现军人本色

记者 徐丽敏

不服输、不甘落后，贯穿于崔建明的军旅生涯和创业生涯。崔建明是宁波巨美新材料有限公司董事长，也是一名退役军人。退役后，他进入地方政府工作。后来，一心想自主创业的他，在冰箱门封领域闯出了一片天地。

去年，崔建明荣获“浙江省退役军人创业成绩突出个人”称号。他的身上，不仅体现着敢闯敢拼、百折不挠的军人本色，还有不忘初心、坚守社会责任的担当精神。

立志从军，争当尖子兵

说起自己的部队生活时，崔建明侃侃而谈。

年少时，和众多热血青年一样，崔建明也有一个从军梦，“我很想当兵保家卫国，也想在部队里好好锻炼自己。”经

过层层选拔，1980年11月，19岁的崔建明终于收到部队的人伍通知，如愿开启了他的军旅生涯。崔建明服役的部队，是当时全国解放战争中唯一被中央军委授予荣誉称号的“光荣临汾旅”。

“部队里都是年轻人，每个人都想争先进，想要比别人做得好就要多努力。”崔建明说，晚上军号一响，在别人休息时，他经常出来刻苦训练。新兵训练结束后，崔建明到教导大队接受强化训练，回来后，他便当上了班长，带领新兵训练。“从新兵到班长，我大概用了一年时间。”崔建明说。

在当班长期间，崔建明带出了尖子班。讲起尖子班的带兵“秘诀”时，他的言语中透露着自豪。“那时候讲究技巧训练，我就根据个人的技能特征组织分批训练，先训练个人强项，个人弱项就由其他在这方面强的人来帮助训练，这样一来大家进步就都很快。”崔建明介绍，那时的训练不仅要掌握自己兵种

的所有项目，有时还涉及其他兵种的科目训练。“我们是一支全军唯一对外军事表演的部队，代表中国军队的形象，其要求之高可想而知。”在部队期间，崔建明曾获得“特等射手”“军事技术标兵”“优秀班长”等荣誉称号。

坚韧的品质，来自军营的磨炼。部队生活虽然艰苦，那段经历却十分珍贵，不仅培养了崔建明吃苦耐劳的精神，磨炼出了不怕困难的韧劲，更为他后来创业打下了坚实基础。

自主创业，勇闯新领域

1984年底，崔建明退役后来到镇海区河头乡（现九龙湖镇）政府工作，直到1997年，他下定决心辞职创业。那时，没有任何经验的崔建明，用工作积蓄加上向亲友借来的35万元，买下了濒临破产的宁波市镇海凤胜冰箱配件厂，并更名为“宁波镇海新新冰箱配件厂”。

谈起辞职原因，崔建明总结了三点理由，“首先，创业是我一直以来的想法，而且我在乡政府工作时，也接触了许多企业家，积累了这方面的资源；第二，我认为当兵时在部队学习的管理经验，运用到企业上应该不会差；第三，我相信全心全意把产品做好，对社会负责就一定能办好企业。”

抱着这样的信念，崔建明抓住改革开放的契机，办起了自己的工厂。然而，创业并非一帆风顺，崔建明遇到了许多阻力，既有来自家人的担忧，又有资金、技术等方面的困难，但他不畏惧，也不言弃，把骨子里的军人本色带入创业中。

凤胜冰箱配件厂曾是红极一时的宁波凤凰冰箱的专供配件厂，工厂倒闭后，厂里也没了订单。“我刚接手时，厂里只有两名员工和一名门卫。”没有订单，崔建明就开辟冰箱售后维修业务，同时四处寻找机会。一年后，得知

宁波新凌公司开业，崔建明努力拿到冰箱磁性门封的供应权，生意渐渐有了起色。

“用心造品质，用新赢未来。”在崔建明这里，产品品质永远摆在业务量之前。冰箱磁性门封涉及食品安全，在原材料选择方面，崔建明不敢马虎。“别人用几千元/吨、不符合标准的材料，我用12000元/吨的食品级材料，年利润大幅减少。”

正是对品质的坚守与较真，崔建明将冰箱门封这一细分领域做到了行业前列，企业先后与星星冷链、海尔、海信、美的、格力等知名品牌直接或间接签订合作协议，并在浙江台州、安徽滁州开设分厂。

2016年，崔建明又创建了宁波巨美新材料有限公司，用以研发更环保、更耐用的冰箱门封材料和加工工艺。2021年，由于疫情，公司产品原材料涨价，“卖出一套亏一套”，但他还是咬牙坚持了下来，一方面是因为诚信，另一方面也是为了让员工就业有保障。

回馈社会，关爱退役军人

经过这些年的不懈努力，崔建明已经把企业办得有声有色，在镇海颇有名气。而他，也不忘初心，力所能及回报社会。

除了公司董事长，崔建明还是宁波市退役军人就业创业促进会副理事长、镇海区关爱退役军人协会会长。协会于2022年5月成立，是动员社会力量关爱退役军人的主要途径，也是当地政府做好退役军人服务保障工作的助手。自成立以来，协会会员已从49家扩展至67家。“我们的会员以军创企业为主，也



崔建明接受采访。
(徐丽敏 摄)



崔建明慰问退役老兵。
(受访者提供)

有部分拥军社会企业和个人。借助协会这一平台，企业之间可以互通信息，相互合作。”崔建明介绍，在大家的共同努力下，协会被评为镇海区“最美退役军人工作团队”。

除了搭建企业沟通桥梁，慰问困难退役军人家庭也是协会的重点工作。每逢八一建军节、春节，崔建明都会和协会理事一起走访慰问退役老兵，为他们送上慰问金和物品。崔建明还与其他退役军人一起成立了专门的关爱基金，用于帮扶生活困难的退役军人。虽然，协会的主要帮扶人群是退役军人，但对因家庭突发变故导致困难的现役军人同样给予关怀。

在崇军拥军的氛围下，退役军人成为越来越受尊敬的人。崔建明的工厂里，目前有两名退役军人员工，“因为我也经历过退役，深知退役军人身上的宝贵品质，不仅执行能力强，而且吃苦耐劳，具有责任心。”崔建明希望能有更多退役军人前来应聘，在新舞台上施展才华。



崔建明参加宁波市退役军人就业创业促进会成立大会。
(受访者提供)

沈贝贝：国门口岸的“铿锵玫瑰”

记者 徐丽敏 通讯员 方 鹏

“刘经理，今年梅山口岸整车出口2万余辆，业务较去年同期增长18.27%，对你们今年的效益表示祝贺。今天过来，是想了解一下，你们对我们边检开展业务有没有一些意见建议？”

近日，宁波出入境边防检查站综合执勤八队队长沈贝贝带领着“梅港红湾”党员服务队几名民警，如往常一样来到梅西滚装码头进行实地调研。

今年是沈贝贝来到宁波梅山岛工作的第10年。十年磨一剑，她见证了梅山口岸的发展壮大，出入境（港）船舶数量翻了近5倍，也带领着队员们不断开拓进取，做优港口服务。“我作为边检执勤队负责人，带领队伍在基层一线以实际行动服务宁波舟山港‘一流强港’建设，感到非常自豪。”沈贝贝坦言。

2018年，公安边防部队官兵集体退出现役转为人民警察，沈贝贝也从一名边防武警转变为移民管理警察。身份虽变，但肩上的责任未变，她一如既往地守在口岸一线。然而，令她犯难的是接下来的一场改革。

2022年6月，随着宁波边检“一地多站”改革，在执勤队组建之初，由于人员调整，该队仅有10名民警能全流程完成所有勤务工作。

从原本的业务处室负责人到执勤队队长，如何完成这一角色的互换？如何抓好队伍管理，确保队伍、业务稳定发展？一系列棘手的问题摆在了沈贝贝面前，“那一阵子，是我上岛以来感到最为焦灼的时光。”

迎难而上，主动担当是沈贝贝的解题之道，也是她军人品质在工作中的淋漓展现。在那些日子里，沈贝贝以《宁波“一地多站”试点工作勤务压力测试细化方案》为抓手，举行队内勤务压力测试，倒逼民警掌握船舶手续办理、法律文书制作、防护用具穿脱等勤务。

在教学过程中，沈贝贝针对民警执勤中出现的问题，不仅仔细排查其具体表现形式，还深入剖析问

题背后的深层原因，并研究制定具有针对性、可操作性的整改措施，明确业务规范操作流程，严防业务差错发生。

通过一系列行之有效的举措，沈贝贝很快就掌握了工作的主动权，民警业务能力持续提升。在宁波出入境边防检查站的定期业务考核中，全队各项评估指标均名列前茅。去年，全队查办一般程序案件和简易程序案件数量和质量均得到提升，有力维护了口岸稳定。

梅山口岸作为浙江省唯一的整车进出口口岸，在国家稳外贸促发展中发挥着重要作用。深谙这一点的沈贝贝，积极协助企业培育壮大这一景气产业，帮助协调解决外贸车企和码头公司存在的困难和问题，推行了服务整车进出口“五个套餐”，灵活调整勤务模式，实现业务“用脚跑”向“零接触”转变，大大节约出口企业办理边检手续和现场作业的时间。

此外，沈贝贝扎实做好调研工作，上报的“我省口岸汽车整车出口业务发展存在三方面制约继续关注”信息，被浙江省政府办公厅录用。她也因此接连获评“全省稳外贸成绩突出个人”和“浙江自贸试验区建设工作业绩突出个人”。

去年，杭州亚运会火炬传递宁波站在北仑梅山举行，为了确保活动顺利进行和口岸安全稳定，沈贝

贝多次参加市火炬传递部门协调会议。“我们提前与主办方及码头公司、港务公安等单位进行密切对接，拟定勤务方案，想细想全突发情况处置，合理安排警力部署，全力保障火炬传递。”沈贝贝说。

那几天，她每天都在单位处理安保工作，经常与执勤民警一道现场查看安保情况，并参与安保巡查勤务，以事无巨细的态度和稳慎扎实的作风圆满完成了火炬传递安保勤务。

在同事看来，“拼命三娘”是沈贝贝工作的一面，“贴心姐姐”则是她生活的一面。作为一队之长，队里大大小小的事她都要操劳关心，执勤车辆是否有故障，民警有没有通宵执勤，食堂的饭菜合不合胃口，饮水设施滤芯需不需要更换……

“当有民警找沈队长聊聊家长里短，谈谈职业发展上的困惑时，沈贝贝都会耐心聆听、仔细分析，在她三言两语开解下好像一切都‘拨云见日’般明朗。当队里女民警遇到生活困难时，她总能用女性独有的细腻和温柔走进民警内心。”同事何珂欣说。

谈及今后的事业发展时，沈贝贝说，她将紧跟时代发展潮流，发挥所长，继续在热爱的事业中，为宁波边检站的发展和口岸扩大开放贡献自己的力量。



沈贝贝。
(雷秉融 摄)

马珂科：耕耘在乡村振兴一线



马珂科把惠农助农金融政策送到田间地头。
(受访者提供)

色惠农产品，将好服务、好产品送到桥头镇的每块农田、每条田埂。此外，她还充分依托数字乡村治理平台“群治分”推广数字人民币，当年累计为桥头镇居民开立数字人民币个人钱包8639户，助力桥头镇成功创建了全省首个数字人民币应用示范区。

“她还没喝过我家一口水呢！”桥头镇杨梅销售大户孙春冲说起马珂科，满是感激。那年，孙春冲家的杨梅大丰收，为进一步打开销路，他决定尝试抖音直播带货，正为资金发愁时，恰巧碰到马珂科带领团队送金融服务上门。了解情况后，马珂科和同事现场办公、收集材料、在线申请，直到她们离开，孙春冲才反应过来连水都没准备。第二天，他的账户就有了了解他燃眉之急的资金。

在助农路上，马珂科一直努力，从未停止过。去年，马珂科得知桥头镇明美蔬菜农场的农场主余志明是小儿麻痹症患者，农场的员工也多是残疾人，大家齐心协力种了500多亩农作物，但由于没有销路，让余志明着实犯愁。

帮就帮到心坎上。马珂科连忙联系农业银行宁波分行制定金融助农营销方案、制定定向消费券、转发微信朋友圈……仅1个多月时间，30余种农产品就被抢购一空，帮助农场增收21万余元。之后，农业银行宁波慈溪分行联合慈溪市政府开展金融支持“一户一棚”志愿服务项目，精准帮助农场创建了“精品草莓”“五彩番茄”等大棚农业项目。

近年来，马珂科获得“宁波好人”、宁波市“最美退役军人”等荣誉称号，她的家庭被评为全国最美家庭。

记者 徐丽敏
通讯员 潘立冬 牟家金

“一定要让村民富起来。”这是马珂科的父亲对她的殷殷嘱托。

2003年马珂科退役后回到家乡，加入中国农业银行宁波慈溪分行，21年来始终耕耘在金融服务乡村振兴的一线，用实际行动践行父亲生前的嘱托。

2019年，马珂科赴贵州参加东西部协作交流，实地调研中，她发现贵州的许多农产品“待字闺中”，存在销售困难。回到宁波后，马珂科便与慈溪市扶贫办和慈溪市商务局联系，在农业银行手机银行上线了全省首个县市级线上扶贫商城，实现贫困地区农产品供给和消费两端无缝衔接。当年，黔西南州农产品通过农行线上扶贫商城，“飞”进了浙江的千家万户。“我们多跑腿，农户们就少跑腿或者不跑腿。”马珂科说。

2021年，担任农业银行宁波慈溪桥头支行行长的马珂科到岗第二天，就和同事走村入户宣传金融普惠知识，为农户办理“惠农e贷”等农行特