

我区一产业园获评全区首个宁波市服务贸易特色园区

预计今年园区实现营业收入107.4亿元



奉化区工业设计服务外包产业园效果图



宁波麦博韦尔移动电话有限公司效果图



宁波奉化区凤麓企业孵化器有限公司

通讯员 王卓霖

11月7日,奉化区工业设计服务外包产业园正式获评2024年度宁波市服务贸易特色园区(服务外包示范园区),这也是我区首个宁波市服务贸易特色园区。

近年来,我区积极响应宁波“361”万千亿级产业集群发展战略,聚焦数字产业、电子通讯、软件设计等战略性新兴产业,特别是在工业设计产业领域,取得了显著成效。在此基础上,我区以行业龙头企业麦博韦尔为核心,辐射周边区域,精心打造了一个以工业设计产业为主的服务外包园区,集聚了21家专注于工业设计领域的服务外包企业。

在这些企业中,共有7家通过了ISO9001质量管理体系认证,2家通过了ISO14001环境管理体系认证,1家通过了ISO2000认证,更有1家荣获了CMM(三级)软件成熟度模型认证,充分展现了园区企业在工业设计领域的专业实力和国际认可度。2023年,这21家企业共实现营业收入78.4亿元,离岸外包执行额高达4812万美元,预计今年将实现营业收入达到107.4亿元,离岸外包执行额突破5960万美元。园区总部位于岳林街道东峰路80号,由宁波奉化区凤麓企业孵化器有限公司(以下简称“凤麓加速器”)

运营管理。

自2017年运营以来,凤麓加速器先后获得“国家级众创空间”“国家级中小企业志愿服务工作站”“省级孵化器”等18项市级以上荣誉。截至目前,凤麓加速器累计引进企业700余家,其中服务培育区级及以上人才项目100余家,高新技术企业、小而美、甬股挂牌企业170家,引进博士以上人才200余位,开展相关创业活动80余场,提供企业服务600余次。多年来,凤麓加速器立足奉化工业设计产业发展实际,积极整合创新资源要素,致力于打造高层次产业创新生态。园区围绕“强孵化、促升级、新生态”的发展理念,以政府引导、市场需求、集群发展、体制创新为基本原则,强化产业链、人才链、创新链、政策链、资金链的深度融合,推动区域工业设计产业实现转型升级。在区政府的大力支持和关注下,凤麓加速器充分发挥筑巢引凤的作用,广泛吸引和培育优秀人才及企业,为奉化工业设计产业营造良好的创新生态,为我区的高质量发展注入强劲动能。

近年来,区政府先后与浙江大学、浙江理工大学、复旦大学等三所高校合作成立奉化研究院,并在2024年与浙江万里学院、宁波工程学院、宁波大学等高校合作共建研究机构,以“面向重点领域、集聚优势资源、提升创新能力、推动产学研发展”为指导思想,重点围绕“促进产业提升”和“健全基础智库”两大核

心职能,突破数字产业、电子通讯、软件设计技术瓶颈、补强产业链短板、促进产业链垂直整合,形成一批有影响力的标志性成果。凤麓加速器加强“校企”“院企”等创新联动,以地方“科技经纪人”为角色,打造一个集前端的技术需求、政策咨询、技术对接、项目管理、项目评审,到后端的技术推广、科技成果转移转化、企业孵化等为一体的一站式综合性服务外包示范园区。

下一步,奉化区工业设计服务外包产业园将从招商引资策略优化、加强产学研合作与交流、完善服务体系与提升服务质量、人才培养与引进、专家智库赋能等五个方面着手。第一,为进一步提升服务外包园区吸引力和竞争力,凤麓加速器将优化招商引资策略,强化政策支持,包括税收优惠、土地租赁优惠等,降低企业入驻成本,增强园区吸引力。我区已出台《宁波市奉化区关于加快服务业高质量发展的若干政策(试行)》(奉服务〔2023〕4号),鼓励服务贸易(外包)企业落地奉化,正在拟定的大商贸政策更是加大了对园区建设的支持力度。通过与行业协会、商会等机构的合作,拓宽招商引资渠道,提高招商引资的精准度和效率。第二,产学研合作是提升创新能力的重要途径。凤麓加速器将继续深化与高校、科研机构的合作与交流,推动产学研一体化发展。与高校、科研机构共同搭建联合实验室、实习基地、技术研发

中心等产学研合作平台,促进科研成果的转化和应用,推动技术创新和产业升级。针对凤麓加速器的主导产业和发展需求,与高校、科研机构开展具体的合作项目,共同研发新产品、新技术,提升园区的核心竞争力。第三,为进一步提升服务质量,凤麓加速器将继续完善服务体系,提升凤麓加速器一站式服务功能,包括政策咨询、项目申报、融资对接、业务拓展、品牌宣传、政府链接、技术创新、人才招聘、法律服务等,解决企业在发展过程中遇到的问题。建立企业反馈机制,及时了解企业的需求和意见,不断改进服务内容和质量,提升企业的满意度和忠诚度。通过建立健全的服务机制,及时解决企业在发展过程中遇到的问题,助力企业快速成长。第四,人才是推动产业发展的核心力量。凤麓加速器将加大对人才的培养和引进力度,与高等院校合作开展人才培养计划,为我区输送专业化、高素质的人才。同时,通过完善的人才引进政策,吸引国内外优秀人才来奉创新创业,为区域的发展提供强有力的人才支撑。第五,园区计划成立专家智库,目标集结200名具有行业丰富经验的高层次专家学者,形成常态化交流机制,充分发挥专家智库职能作用,为我区数字产业、电子通讯、软件设计产业发展助力赋能。

第136届广交会落幕 我区企业收获满满

本报讯(通讯员 蒋莹 王利明)11月4日,第136届中国进出口商品交易会(广交会)在广州落下帷幕。本届广交会分三期举办,其中广交会三期以“美好生活”为主题,助力提升人们的生活品质和体验。我区有26家企业参展,共计48个展位,主要分布在男女装、医药保健品及医疗器械等展区。展会现场气氛热烈,众多来自中东、东南亚及非洲的国际买家表达了浓厚的合作意向,部分买家更是预约实地考察奉化工厂了解产品。

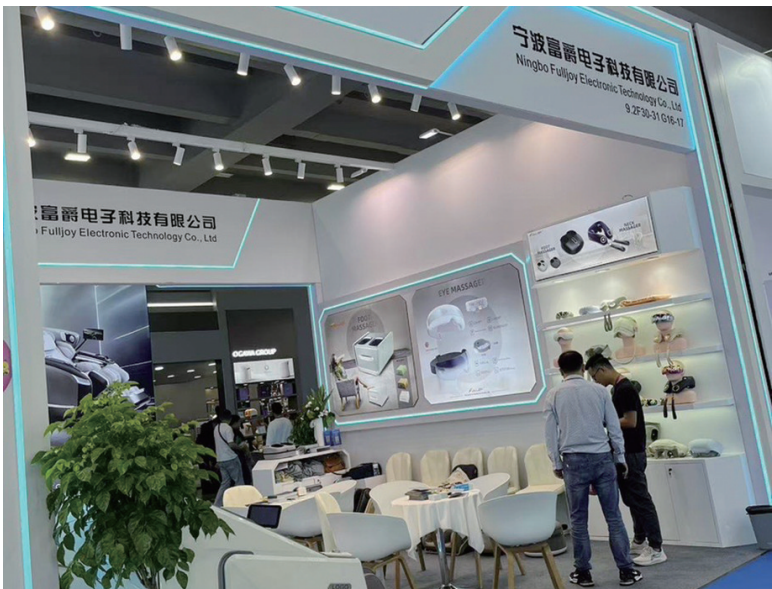
宁波富爵电子科技有限公司是一家深耕按摩健身器械研发、制造与销售的高新技术企业,作为第二年参展的企业,其展位前人流如织,吸引了多国客商驻足交流。公司现场负责人分享道:“本届广交会,我们创新性地设立了沉浸式体验区,让顾客亲身体验我们的按摩器械,这一举措收获了极佳反响。”

为进一步擦亮奉化“红帮服装”的金字招牌,拓展企业参展渠道,区商务局携手服装商会精心筹备,组织4家优秀企业参加广交会A区北平台展示区活动,设立了一个占地81平方米的奉化服装产业专属

展示区,借助广交会这一国际舞台,推动“红帮服装”深度融入全球产业链,拓宽国内外市场版图。

随着三期的圆满结束,本届广交会画上了完美的句号。据初步排摸,我区企业在广交会全部三期中累计达成意向成交额近9000万美元。后续,我区企业将以更加饱满的热情和坚定的信念,迎接全球采购商及合作伙伴前来实地考察,力促意向订单转化为实际订单。

“广交会作为企业开拓国际市场的首选平台,区商务局全程派驻工作人员,为企业提供全方位、‘保姆式’的服务。同时,近年来,我区积极响应国家、省、市的稳经济政策,不断优化营商环境,全力推动开放型经济高质量发展,为企业成长提供肥沃土壤。今年,奉化外贸规模有望再创新高,预计全区货物进出口总额将首次突破300亿元大关,这其中奉化外贸企业功不可没。接下来,我们将实施新一轮稳外贸政策,制定针对性强、操作性强的外贸增长实施方案,激励企业勇敢走出去,把握更多国际机遇。”区商务局相关负责人表示。



“跨”入桃花源 花漾电商行 2024年奉化跨境电商沙龙活动举办

本报讯(通讯员 李盈盈)近日,一场以“‘跨’入桃花源 花漾电商行”为主题的电商沙龙活动圆满举行。本次活动由区商务局、区贸促会、宁波市跨境电子商务促进中心组织,吸引了近50名来自电商领域的专家、企业家及相关从业人员参与。

活动中,主办方代表介绍了活动的背景、目的及意义,强调了跨境电商在当前国际贸易中的重要地位以及奉化产业带在跨境电商领域的发展潜力。

在接下来的分享环节中,来自阿里巴巴国际站奉化服务中心的张游首先进行了主题为“阿里国际站助推奉化产业带高质量出海”的分享。她详细介绍了阿里国际站平台如何为奉化企业提供全球化、数字化、智能化的服务,助力企业实现产品出海,提升国际竞争力。张游的分享深入浅出,获得了在场人员的热烈掌声。

随后,浙江和义观达律师事务所高级合伙人陶胜文律师为大家带来了“跨境电商风险及防范”的精彩演讲。他结合多个实际案例,分析了跨境电商在运营过程中可能遇到的风险因素,并提出了有效的防范措施和建议。陶胜文的分享不仅让参会者受益匪浅,也为大家敲响了风险防范的



警钟。

最后一个分享环节由宁波综试区线上综合服务平台的李绩担任主讲。她围绕“跨境合规报关指导讲解”这一主题,深入浅出地讲解了跨境电商在报关环节需要注意的事项和流程,并强调了合规操作的重要性。李绩的分享内容实用性很强,对

参会者在实际操作中遇到的问题具有很强的指导意义。

除了精彩的分享外,活动还设置了自由对接环节。参会者纷纷表示,这一环节为他们提供了一个难得的交流合作平台,使他们能够与同行及行业专家面对面交流,共同探讨跨境电商的未来发展趋势和合

作机会。

整场活动持续了近三个小时,大家纷纷表示,通过参加本次活动,不仅收获了宝贵的知识和经验,还结交了许多志同道合的朋友和合作伙伴。本次电商沙龙活动的成功举办也为奉化产业带在跨境电商领域的发展注入了新的活力和动力。