



极氪智慧工厂总装车间。

3

从全球看宁波未来机会

今年，全球最大的独角兽仍是字节跳动，是以人工智能技术改变整个互联网生态的现象级存在。

全球前10的独角兽分布在金融科技（4家）、快递物流（2家）、社交媒体（1家）、航空航天（1家）、软件服务（1家）、大数据（1家）。金融科技行业成为最大赢家。

宁波企业森浦讯就在这条大赛道上，其专注于全球债权市场的金融大数据信息服务。目前，森浦讯已接近完成D轮融资，估值大概率将突破10亿美元，有望成为宁波第4家独角兽。

而Space X所在的航空航天产业，也应该是宁波未来瞄准的产业。今年10月，中国科学院院士王建宇就表示，美国推出了星链计划，世界首富马斯克也计划发几万颗卫星上天。这样的一个数量级肯定要商用、民用，这是个大有前途的产业，宁波应该抓住机会迎头赶上。

从中美两国独角兽占比最大的行业看，大健康、人工智能和软件服务仍是未来独角兽的主要战场。落地到宁波，在人工智能和服务方面，我们应该更加关注AI+工业软件这个巨大的二级赛道，而这个赛道中又有许多细分机会。

今年8月，宁波工业软件新贵数益工联获得高瓴资本Pre-A轮数千万融资，加上天使轮华创资本的数千万元融资，数益工联的估值已接近1亿美元。而能在A轮以前就能获得这样的估值，原因就是数益工联正在解决工业互联网中最关键的标准化问题，极具成长为独角兽的潜力。

专注于工业机器视觉的宁波云太智能科技有限公司，也在早前获得宁波君润股权投资管理有限公司、深圳市同创伟业创业投资有限公司、宁波市天使投资引导基金有限公司三家企业的天使轮投资，目前估值3亿元左右；11月底，机器视觉公司股商科技获得超亿元的A轮融资。云太基成为独角兽的可能也非常大。

从中国各大城市估值最高的独角兽中，也可以找找宁波的机会。

上海最大的独角兽企业是小红书；广州最大的独角兽企业是希音Shein；深圳最大的独角兽企业是微众银行；天津最大的独角兽企业是滴滴货运；香港最大的独角兽企业是货拉拉；长沙最大的独角兽企业是兴盛优选；南京最大的独角兽企业是汇通达；武汉最大的独角兽企业是小药药；合肥最大的独角兽企业是老乡鸡；成都最大的独角兽企业是准时达；重庆最大的独角兽企业是江小白。

希音Shein是跨境电商企业，是全球最大的休闲装快销跨境电商企业。目前，宁波是全国跨境电商领先城市，有遨森、艾优、鲸灵等企业。宁波在这个领域也有望诞生独角兽。

货拉拉、滴滴货运是物流企业。宁波背靠世界第一大港，在国际国内物流衔接的领域也有诞生独角兽的希望。互联网报关企业易豹、宁波航运科技服务提供商大掌柜等企业估值均已处于数亿水平，未来可期。

此外，共享经济领域的小遛出行、小灵狗，在线教育领域（非学龄段）的启点教育、宁波品智等都有成为独角兽的可能。

雄关漫道真如铁，而今迈步从头越。期待宁波有更惊艳的表现。

杉、高瓴、英特尔、美团等巨头悉数在列。这说明，宁波企业已得到世界巨头的充分重视。PE/VC基金正在将大量的资金从互联网行业转向实体经济制造业，这为宁波未来几年的产业生态提供了源源不断的资本活水。而宁波帮的作用也有目共睹。

土壤，是宁波要有承接独角兽生长发展的高能级平台。

在3家宁波独角兽中，极氪汽车、健世科技在前湾新区，荣芯半导体在北仑芯港小镇，这两地都是宁波近10年发展起来的高能级平台。前湾新区更是浙江省四大高能级平台之一。而芯港小镇是全省第二批“万亩千亿”新产业平台之一。因此，宁波要继续加强甬江科创大走廊、宁波软件园、宁波生物医药产业园等园区建设，使筑巢引凤事业更加繁荣。

宁波银行专栏

坚守普惠初心 助力经济发展

近日，宁波银行先后荣获《每日经济新闻》“金鼎奖”普惠金融奖、中国网优秀普惠金融银行、《南方都市报》普惠金融“最佳中小企业金融产品”等荣誉。

宁波银行坚守发展初心，践行普惠金融，用具体行动落实“服务实体经济、防控金融风险、深化金融改革”三项任务，坚持实施差异化的经营策略，努力为客户创造价值，助力经济发展。

践行普惠金融，服务实体经济

宁波银行经营区域内，小微企业众多，制造业、进出口业发达，民营企业和小微企业始终是重要的服务对象。

宁波银行单列小微企业信贷额度，优先满足贷款投放，重点支持“专精特新”“智能制造”“绿色制造”等先进制造业企业、区域进出口企业。

民营和小微企业业务笔数多、单笔金额小、操作成本高。为了更专注、专业地服务小微企业，目前，宁波银行全行共设有小微团队310个，专职人达到3000人。

依托跨境区块链平台，宁波银行面向中小型出口企业推出纯信用的“出口微贷”产品，额度最高100万美元，业务全线上操作、全自动审批，资金到账速度快，而且更加安全。

差异化经营，专业化发展

面对日益复杂的经济环境和激烈的市场竞争，宁波银行实施差异化经营策略，保持专业化发展路径。

在机构布局上，宁波银行确立以长三

角为主体，以珠三角、环渤海湾为两翼的“一体两翼”发展策略。经过多年的耕耘积累，宁波银行已实现经营区域网点全覆盖，同时聚焦于大零售业务和轻资本业务的拓展，业务规模不断提升。

在金融服务上，宁波银行已形成公司银行、零售公司、财富管理、私人银行等15种金融服务模式，拥有永赢基金、永赢租赁、宁银理财3家子公司，盈利多元，增长稳健。

在风险把控上，宁波银行通过统一的授信政策、独立的授信审批、智能的预警体系、独立的贷后回访等一系列风险管理措施，不良贷款率多年来保持行业较低水平，从而确保银行能全身心地专注于金融服务。

拥抱金融科技，加快数字化转型

面对金融科技快速发展的趋势，宁波银行保持敬畏之心、开放心态，加快探索，制定金融科技发展战略和自身发展路径。

近年来，宁波银行金融科技在同类银行中积累了一定的比较优势，全行确定了“iSMART+”智慧银行作为金融科技发展的战略指引，从“系统化、数字化、智能化”入手，支撑银行业务和管理运转。

在数字化转型推动上，宁波银行围绕金融产品、服务渠道、营销经营、营运风控四大领域，持续开展赋能提升，路径更加清晰，质效提升更加明显。

